

Guillermo José Barreto Suárez

C/ Emilio Arrieta N:40 3D - 35013 Las Palmas de Gran Canaria

Teléfono: 618688417 – Mail: gbarretosuarez@gmail.com



Mi primer y único objetivo es poder crecer personal y profesionalmente, y alcanzar los objetivos marcados por el día a día, y con ello conseguir una estabilidad laboral, seria y responsable, comprometido siempre en lo social, ecológico, y en la sostenibilidad del mismo, que cubran mis expectativas de cara al futuro. Actualmente estoy desarrollando un proyecto personal y profesional para el sector turístico. Proyecto: Activity On Canarias ® - Life is activity choose yours

Experiencia laboral

Desde Enero 2014	Tourist Business Manager Activity On Canarias ® Misión: Nuevo Proyecto en el Sector Turístico como CEO - Tourist Business Manager en (Activity On Canarias ®). Gestión de negocios turísticos, desarrollo y gestión comercial.
Junio 2002 Agosto 2009	Professional Salesman, image and sound (high-end), and new technologies. MEDIA MARKT S.L.U Misión: Gestión, venta, mantenimiento y organización de la tienda, así como seguimiento de los clientes y demás funciones de responsabilidad, derivadas del comercio en general.
Septiembre 2001 Mayo 2002	Business Executive BOUNCOPY S.A Misión: Asesorar ,informar y vender productos relacionados con las finanzas(productos financieros) en su totalidad.
Junio 2001 Agosto 2001	Business Executive DEVELOPERS & SALES S.L. Misión: Informar, asesorar y vender, productos financieros a particulares y empresas en general.
Febrero 2001 Junio 2001	Sales Executive, Key Account Merchants communications España S.L Misión: Asesor y gestor de ventas, en el sector de las telecomunicaciones, en empresas de grandeds cuentas
Noviembre 2000 Enero 2001	Sales Executive, Key Account Expansión de ventas S.L Misión: Informar, asesorar y vender productos relacionados con las telecomunicaciones de empresas de grandes cuentas.
Febrero 2000 Septiembre 2000	Head of department, textile and sports footwear Adolfo Suanzes S.A Misión: Gestión comercial, de productos técnicos deportivos, programación anual de productos, formación de vendedores, asesoramiento y ventas. control de mercancías, Ekin, programaciones durante el año en materia de artículos deportivos especializados, y ventas a colectivos y particulares.

<p>Noviembre 1999 Febrero 2000</p>	<p>Head of department, textile and sports footwear Estoril S.A</p> <p>Misión: Gestión comercial, de productos técnicos deportivos, programación anual de productos, formación de vendedores, asesoramiento y ventas. control de mercancías, Ekin, programaciones durante el año en materia de artículos deportivos especializados, y ventas a colectivos y particulares.</p>
<p>Junio 1999 Julio 1999</p>	<p>Commercial Executive Fincas Corral Las Palmas S.L.</p> <p>Misión: Asesoramiento, gestión y de ventas de inmuebles.</p>
<p>Marzo 1999 Junio 1999</p>	<p>Commercial Customs duas lifting, transport and logistics. Agencia de aduanas Blas Betancor S.L</p> <p>Misión: Gestión de levantamiento de duas, logística y transporte de mercancías en el puerto de la luz Las Palmas de Gran Canaria.</p>
<p>Diciembre 1994 Marzo 1998</p>	<p>Store Manager Foot Locker S.A</p> <p>Misión: Gestión, control y desarrollo del comercio en general.</p>
<p>Mayo 1993 Octubre 1994</p>	<p>Seller (Dependent) Comercial Cruz Mayor S.A</p> <p>Misión: Asesoramiento, atención al cliente, gestión, control de stock y venta.</p>
<p>Septiembre 1990 Septiembre 1992</p>	<p>Seller El Corte Inglés</p> <p>Misión: Asesoramiento, atención al cliente, gestión, control de stock y venta.</p>

Títulos y formaciones

<p>Desde Octubre 2015</p>	<p>ENEB Business School (Escuela Europea de negocios de Barcelona)</p> <p>EXCELENCIA ACADÉMICA ENEB es una escuela de negocios especializada en formación de Máster y Posgrado de alto rendimiento basada en metodologías pedagógicas a distancia. ENEB imparte varios programas de referencia de carácter internacional en España y Latinoamérica, formando a altos cargos en toda la comunidad hispanohablante.</p> <p>Especialización: Triple titulación expedida por ENEB: - MBA - Máster en Administración y Dirección de Empresas - Dipl</p>
<p>Abril 2015 Julio 2015</p>	<p>MBA Business School Gran Canaria y Tenerife</p> <p>Modulo de emprendimiento. Reforzar la Capacidad Emprendedora / Gestión y Desarrollo del Negocio Concentration: Programa Training+Mentoring+Support / Programa de asesoramiento Activities: La Fundación MBA desarrollará a través de su MBA Business School el programa de Training+Mentoring+Support, a través del cual se reforzará la capacidad emprendedora de los seleccionados, y se perfeccionará el modelo de negocio para fortalecer su propuesta de valor para la inminente puesta en marcha de la actividad empresarial.</p> <p>Especialización: Programa Training+Mentoring+Support / Emprendimiento</p>

Septiembre 2014
Noviembre 2014

Smartmind

ESTRATEGIA EN REDES SOCIALES Y REPUTACIÓN ON-LINE - MARKETING ON-LINE DE DESTINOS TURISTICOS - GESTIÓN DE DESTINOS TURISTICOS EMERGENTES

Especialización: GESTIÓN DE DESTINOS TURISTICOS EMERGENTES

Julio 2014
Octubre 2014

CEOE (Confederación de España de Organizaciones Empresariales)

Comercio Exterior.

Abril 2014
Junio 2014

CIP - centro internacional politécnico

Nuevos mercados para Pymes. Hoja de ruta Radiografía del Mercado Latinoamericano Soluciones de internacionalización

Contratación y medios de pago internacionales Financiación y entidades de apoyo a la internacionalización.

Febrero 2014
Mayo 2014

EOI - Escuela Organización industrial

Excelencia turística de Gran Canaria, Diseño de productos para mercados internacionales,

Especialización: Diseño de productos para mercados internacionales,

Diciembre 2013
Diciembre 2013

La cámara de comercio de Gran Canaria

Logística y operativa. Selección de mercados localización y distribución de productos y servicios.

Especialización: Logística y operativa.

Diciembre 2013
Diciembre 2013

Cámara de comercio de Gran Canaria

Creación de empresas en internet. Creación y gestión de empresas on line

Especialización: Creación de empresas

Septiembre 2013
Octubre 2013

Eco- Unión

Producción y consumo de alimentos ecológicos locales.

Especialización: Gestión de productos ecológicos locales.

Mayo 2013
Julio 2013

ITH (Instituto Tecnológico Hotelero), certificado por la Universidad rey Juan Carlos

Calidad del Servicio y Atención al Cliente en Empresas de hostelería.

Especialización: Calidad del Servicio y Atención al Cliente

Marzo 2013
Abril 2013

Sinergia formación empresarial

Ley de protección de datos.

Especialización: Protección de datos.

Marzo 2013
Abril 2013

Sinergia formación empresarial.

Programa de gestión de normas ISO.

Especialización: Gestión de normas ISO.

Marzo 2013
Abril 2013

Sinergia Formación empresarial.

Básico de prevención de riesgos laborales.

Especialización: Prevención de riesgos laborales.

Marzo 2013
Marzo 2013

I.M.F Instituto Madrileño de formación.

Aplicación práctica en la empresa y los RR.HH.

Especialización: RR.HH.

Diciembre 2012
Diciembre 2012

La cámara de comercio de Las Palmas de Gran Canaria

Gestión integral en la comunicación en la empresa.

Especialización: Comunicación integral

Noviembre 2012
Noviembre 2012

La cámara de comercio de Las Palmas de Gran Canaria

Como ahorrar en la facturación energética de mi negocio

Especialización: Ahorro energético

Junio 2012
Octubre 2012

E.O.I. escuela de organización industrial.

Excelencia, creación de nueva empresa sector turístico.

Especialización: Creación de empresas.

Marzo 2012
Julio 2012

E.O.I escuela de organización industrial.

Creación de empresas de diseño.

Especialización: Creación de empresas.

Enero 2012
Abril 2012

Universidad de Las Palmas de Gran Canaria.

Turismo ,desarrollo sostenible y nuevas tecnologías.

Especialización: Turismo, sostenibilidad y tic's.

Septiembre 2011
Diciembre 2011

Centro de formación Aura empresarial.

Emprendeduría en la Economía social.

Especialización: Emprendeduría , creación de empresa.

Noviembre 2011
Diciembre 2011

Cámara de comercio de Las Palmas de Gran Canaria.

Superequipo y 9 roles.

Especialización: Motivación y gestión.

Noviembre 2011
Diciembre 2011

Ayuntamiento de santa Lucía, Gran Canaria.

Empleo innovación y emprendeduría XIII.

Especialización: Emprendeduría.

Noviembre 2011
Diciembre 2011

Cámara de comercio de Las Palmas de Gran Canaria

Emprendenet.

Especialización: Tecnologías de la información.

Octubre 2010
Noviembre 2010

Formanet

Macromedia Adobe flash.

Especialización: Informática.

Octubre 2010
Noviembre 2010

U.L.L Universidad de la laguna

Experto en Tenerife (turismo).

Especialización: Turismo.

Julio 2010 Octubre 2010	Centro de formación internacional politécnico. Informática de usuario avanzado. Especialización: Informática.
Junio 2010 Julio 2010	Grupo conforsa formación empresarial. Marketing. Especialización: Marketing.
Junio 2010 Julio 2010	Agemas7 Manipulador de alimentos de alto riesgo. Especialización: Carnet de manipulador de alimentos.
Mayo 2010 Junio 2010	Formanet Edición y tratamientos de datos word. Especialización: Informática.
Abril 2010 Mayo 2010	Formanet Internet y correo electrónico outlook 2007. Especialización: Informática.
Septiembre 2009 Diciembre 2009	Grupo M.B.C, formación empresarial. Empleado información al cliente. Especialización: Atención y administración de clientes.
Octubre 2009 Noviembre 2009	formación grupo conforsa empresarial. Habilidades sociales. Especialización: Habilidades sociales.
Octubre 2007 Abril 2008	Trading centre, formación empresarial. Técnico en relaciones laborales. Especialización: Relaciones laborales, departamento de recursos humanos.
Mayo 2005 Junio 2005	Centro de formación KUMA Derecho laboral. Especialización: Derecho laboral.
Octubre 1985 Octubre 1988	Formación Profesional FP I: Auxiliar (segundo curso de primer grado). Especialización: Mecánica y electricidad del automóvil.

Competencias informáticas

Programas informáticos

Paquete office: word,excel,power point,outlook etc...
Photoshop, adobe flash.

Informaciones complementarias

Sistema operativo, linux y sus distribuciones, fedora ,solaris.

Conocimientos idiomáticos

Inglés

Nivel oral: Básico, Nivel escrito: Básico

Otros datos

Nuevas tecnologías, telecomunicaciones, la fotografía, el mundo audiovisual, enogastronomía, el deporte.

FORMÁNDOME constantemente. Me gusta asesorar, vender, tratar con el cliente, así como el trabajo en equipo y la formación constante. Actualmente estoy desarrollando un proyecto para el sector turístico.